

参加費:無料

# ホテル・飲食店様限定 繁盛店の創り方教えます！

～誰も教えてくれなかった行列店の秘密教えます～

新規顧客

再来店の  
仕組み

戦術VS戦略

## 豊富なノウハウで課題解決方法をご紹介します

飲食店プロデューサーとして専門誌でも大活躍の株式会社リンク 代表取締役 川野秀哉氏が絶妙のトークで売上アップのノウハウを伝授します。キャノンでは、毎年東京で開催しているHOTERES JAPANに川野氏をお招きし、講演いただいております。

どうしたらもっと集客できるの？どうしたらまた来てもらえるの？どうしたら効果的に安く宣伝できるの？といった悩みをお持ちではないですか？お任せ下さい。売上が悪かったラーメン店を繁盛店へ変えた事例等を交えながら、笑いに満ちあふれたトークで、どうしたら売上アップできるのかを分かりやすくお教えします。

また、効果的な宣伝方法として実際にポスターをお作りいただきます。

誰でも簡単にプロ顔負けのポスターが作成できます。

参加されたお客様からは、「こんなに簡単にポスターが作れるとは思わなかった」といった声を頂戴しております。是非、一度体験して下さい。

### 『繁盛店の創り方』《1時間15分》

株式会社リンク 代表取締役社長 川野秀哉氏

### 『ポスター・POPを作ってみよう！』《30分》

パソコンを使って実際にポスター製作を体験していただけます

開催日: 4月7日(火) <2回開催> 定員20名/回

開催時間: 1回目 13:15～15:00

2回目 15:30～17:15

会場: キヤノンマーケティングジャパン株式会社  
神戸営業所 セミナールーム

HOTERES JAPAN 2009  
川野氏のセミナー風景



#### 《展示機》



・大判プリンタ  
iPF6100

・ネットワーク  
カメラ  
VB-C50iR



飲食店プロデューサー  
川野氏プロデュース店舗

【講師略歴】川野 秀哉 (かわの・ひでや)  
1959年大阪市生まれ。関西大学工学部卒。  
1986年にコンピュータソフト会社リンクを創業。  
通信販売業向けにソフトの開発や経営指導を行う中で、「愛顧客」を囲い込むノウハウを蓄積。  
その後、飲食店や物販向けに店舗の繁盛指南や多店化指導を行う。著書に『愛される店の理由～お客がお客を連れてくる』(日経レストラン編)。  
<http://www.linkweb.co.jp>



**FAX 078-331-4131**

## ホテル・飲食業様限定 繁盛店の創り方 参加申込書

下記申込書にご記入の上、FAX頂きたくお願い申し上げます。  
 ※下記の【お客様の個人情報の取り扱いについて】をご確認頂き、同意を頂いた上でご記入下さい。

貴社名				ご希望のコースに○ をお願いします↓
部署名		お名前		1回目 2回目
部署名		お名前		1回目 2回目
部署名		お名前		1回目 2回目
部署名		お名前		1回目 2回目
部署名		お名前		1回目 2回目

1回目 13:15～15:00	<b>繁盛店の創り方</b> 株式会社リンク 代表取締役社長 川野秀哉様	<b>1時間15分</b>
2回目 15:30～17:15	<b>実演：ポスターを作ってみよう</b> キヤノンマーケティングジャパン株式会社	<b>30分</b>

定員になり次第締め切らせて頂きますのでお早めにお申込ください。

【会場地図】

〈会場〉 キヤノンマーケティングジャパン株式会社  
 神戸営業所 セミナールーム  
 〒650-0001 兵庫県神戸市中央区加納町4-4-17  
 ニッセイ三宮ビル10F  
**事務局TEL:078-335-3001**  
 セミナー受付10F（エレベータにて10Fまでお越し下さい）



＜個人情報の取り扱いについて＞

