

# 繁盛店の作り方!セミナー

## キヤノンビジネスプラザ2008in佐賀

### 12月11日(木) 開催!

会場:佐賀市文化会館 3F大会議室

#### コースA

10:30~11:40

#### 『お客がお客を連れてくる、愛顧客育成術』

株式会社リンク 代表取締役社長 川野秀哉氏

10:30~11:40

#### コースB

13:30~14:40

#### 『お客がお客を連れてくる、愛顧客育成術』

株式会社リンク 代表取締役社長 川野秀哉氏

13:30~14:40

#### 『誰でもできる!ポスター作成教室』

かんたんポスター作成支援ソフト「PosterArtist2008」のご体感

\*展示会場(B1Fイベントホール)にて随時開催\*

飲食店プロデューサーとして専門誌でも執筆経験のある、株式会社リンク 代表取締役 川野秀哉氏を迎え、店舗集客のノウハウをお届けします。お店を愛してくれる「愛顧客」をどうやって増やしていくのか、理論と実践に基づいてご案内します。飲食業に限らず、さまざまな業種でお役に立つ内容です。また、キヤノンの大判プリンタ『imagePROGRAF』による、販促ポスターやのぼり作成の実演も行います。



#### <講師略歴>

川野 秀哉(かわの ひでや)

1959年大阪市生まれ。関西大学工学部卒。

1986年にコンピュータソフト会社リンクを創業。

通信販売業向けにソフトの開発や経営指導を行う中で、

「愛顧客」を囲い込むノウハウを蓄積。店舗の繁盛指南や、

多店化指導でも実績を積む。

<http://www.linkweb.co.jp/index.html>

**是非、ご参加下さい!**

FAX番号 092-473-4540

## CBPin佐賀「繁盛店の創り方！セミナー」 参加申込書

ご多忙中恐縮に存じますが、下記申込書にご記入の上FAX頂きたいお願い申し上げます。  
また、お申込み欄が足りない場合はこの申込書の余白にお名前をお書き下さい。

貴社名				ご希望のコースに○ をお願いします↓
部署名		お名前		コースA    コースB
部署名		お名前		コースA    コースB
部署名		お名前		コースA    コースB
部署名		お名前		コースA    コースB
部署名		お名前		コースA    コースB

<b>コース:A</b> <b>10:30～11:40</b>	<b>お客がお客を連れてくる、愛顧客育成術</b> 株式会社リンク 代表取締役社長 川野秀哉氏
------------------------------------	--

<b>コース:B</b> <b>13:30～14:40</b>	<b>お客がお客を連れてくる、愛顧客育成術</b> 株式会社リンク 代表取締役社長 川野秀哉氏
------------------------------------	--

〈会場〉 佐賀市文化会館  
3F 大会議室  
佐賀市日の出1-21-10

ご担当弊社パートナー

担当セールス：

〈個人情報の取り扱いについて〉  
キヤノンマーケティングジャパン株式会社は本参加申込書にてお客さまから任意でご提供いただきました『個人情報』を、当該セミナー運営、及び製品・サービスの情報提供等の営業活動に必要な範囲内にて使用致します。  
個人情報のご記入無き場合は、セミナー参加および各種情報の提供ができないことがありますのでご了承ください。  
弊社は、お客さまの個人情報を適切な安全対策のもと管理し、漏洩等の防止に努めます。また、以下の場合を除き、お客さまの同意無く第三者へ開示・提供致しません。

・法令に基づく場合

・上記利用目的を実施するために、適切な機密保持契約を締結した業務委託先企業へ委託する必要がある場合

お客さまご自身の個人情報の開示・訂正・削除を希望される場合には、下記宛てにご連絡ください。

個人情報保護管理者／お問合せ先:キヤノンマーケティングジャパン株式会社 CBPin佐賀事務局 個人情報保護担当 TEL:092-411-9811